

# Online-Accounting-Weekly

Content-Verkauf im Messenger

28.10.2022



# Content-Verkauf via Messenger



Tools



Verwendung



Auswertung

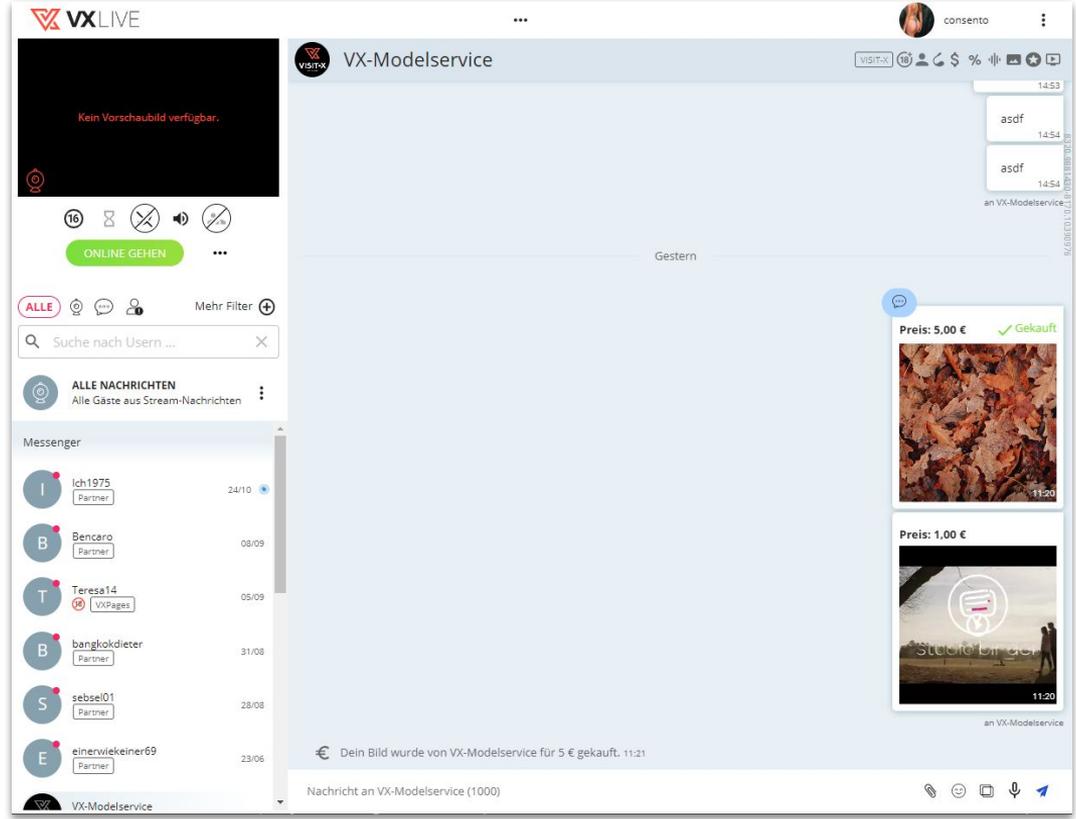
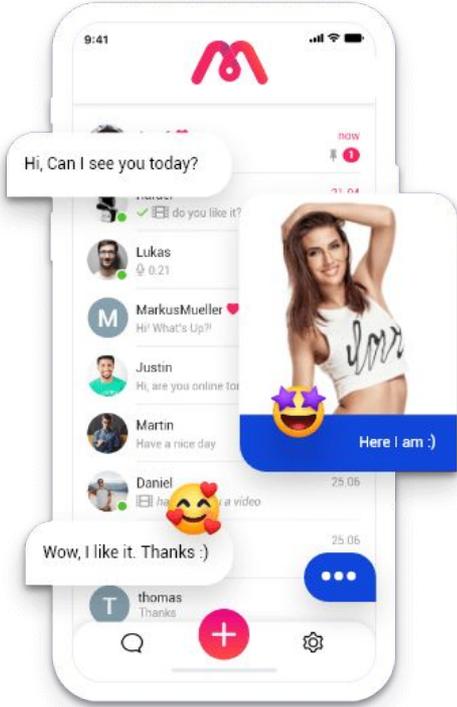


Best Practise

# Content-Verkauf via Messenger

 Tools

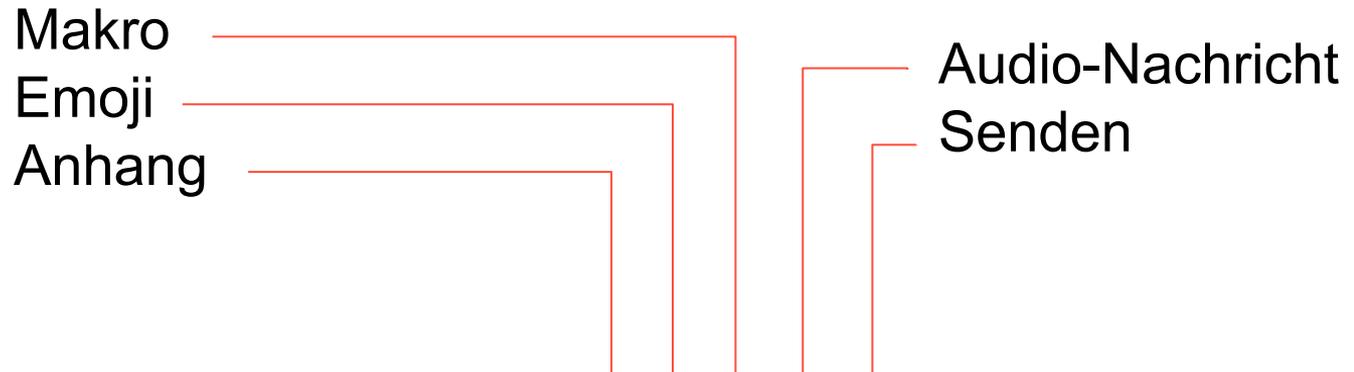
# Tools - VXLive & Momentum



# Tools - VXLive

Makro  
Emoji  
Anhang

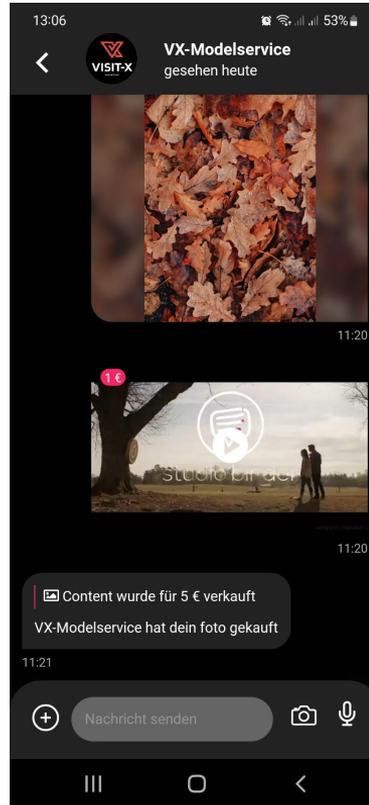
Audio-Nachricht  
Senden



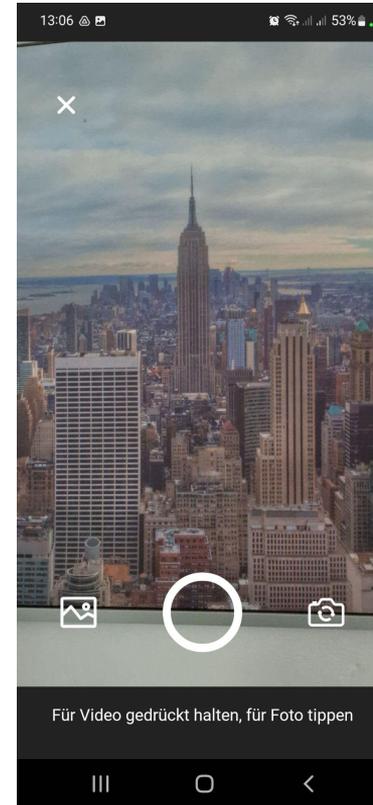
Nachricht an VX-Modelservice (1000)



# Tools - Momentum Chat App



Chatverlauf  
Voicemails  
Bilder  
und  
Videos



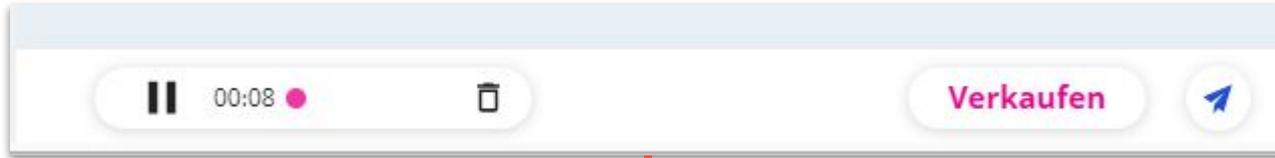
Aufnahme  
von  
Bildern  
und  
Videos

# Content-Verkauf via Messenger



Verwendung

# Audio-Messages



Aufnahme im Browser u.a.

Verkaufen im Messenger



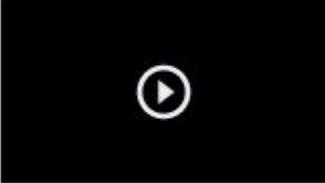
The 'Inhalt verkaufen' interface is shown with a close button (X) in the top right corner. On the left, there is a preview of the audio content with a waveform and a play button. The main area contains several price options: 'Kostenlos', '5,00 €' (highlighted with a red circle), '7,50 €', '10,00 €', '15,00 €', and '20,00 €'. Below these, it says 'Oder legen Sie einen Preis zwischen 1,00 € und 99,00 € fest:' followed by a text input field containing '5' and a '€' symbol. At the bottom, it shows 'Nachricht an VX-Modelservice (1000)' and a status bar with '1000', a smiley face, a trash icon, and a share icon.

# Verkaufen mit dem Messenger

Mit AVS



× **Inhalt verkaufen** ×

 Kostenlos 10,00 € 15,00 € 20,00 € 25,00 € 30,00 €

Oder legen Sie einen Preis zwischen 1,00 € und 99,00 € fest:

---

Nachricht an VX-Modelservice (1000) 1000   

Der Benutzer hat sein Alter nicht überprüft, er kann Ihre Bilder und Videos nicht sehen, bis er sein Alter überprüft hat (AVS)

Nachricht an OzzyOsbourne (1000) 1000   

Ohne AVS



# Verkaufen mit dem Messenger



**Inhalt verkaufen**

**Kostenlos** 5,00 € 7,50 € 10,00 € 15,00 € 20,00 €

Oder legen Sie einen Preis zwischen 1,00 € und 99,00 € fest:

Preis eingeben ..

Nachricht an VX-Modelservice (1000)

1000 😊 📄 🚀

Preis: 5,00 €



jetzt ✓

an VX-Modelservice

Preis: 5,00 € ✓ Gekauft

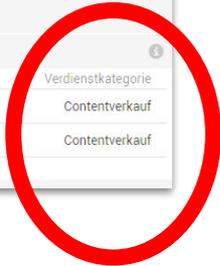
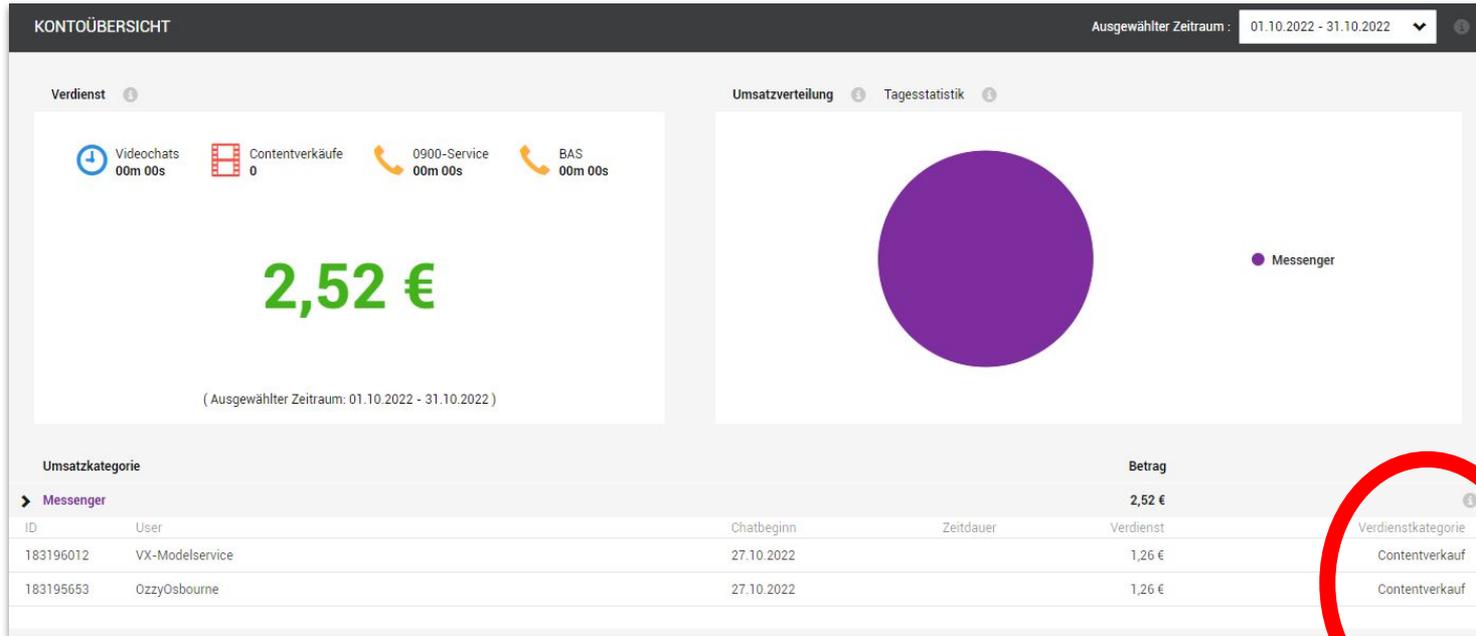


jetzt

# Content-Verkauf via Messenger

 Auswertung

# Auswertung - VXModels

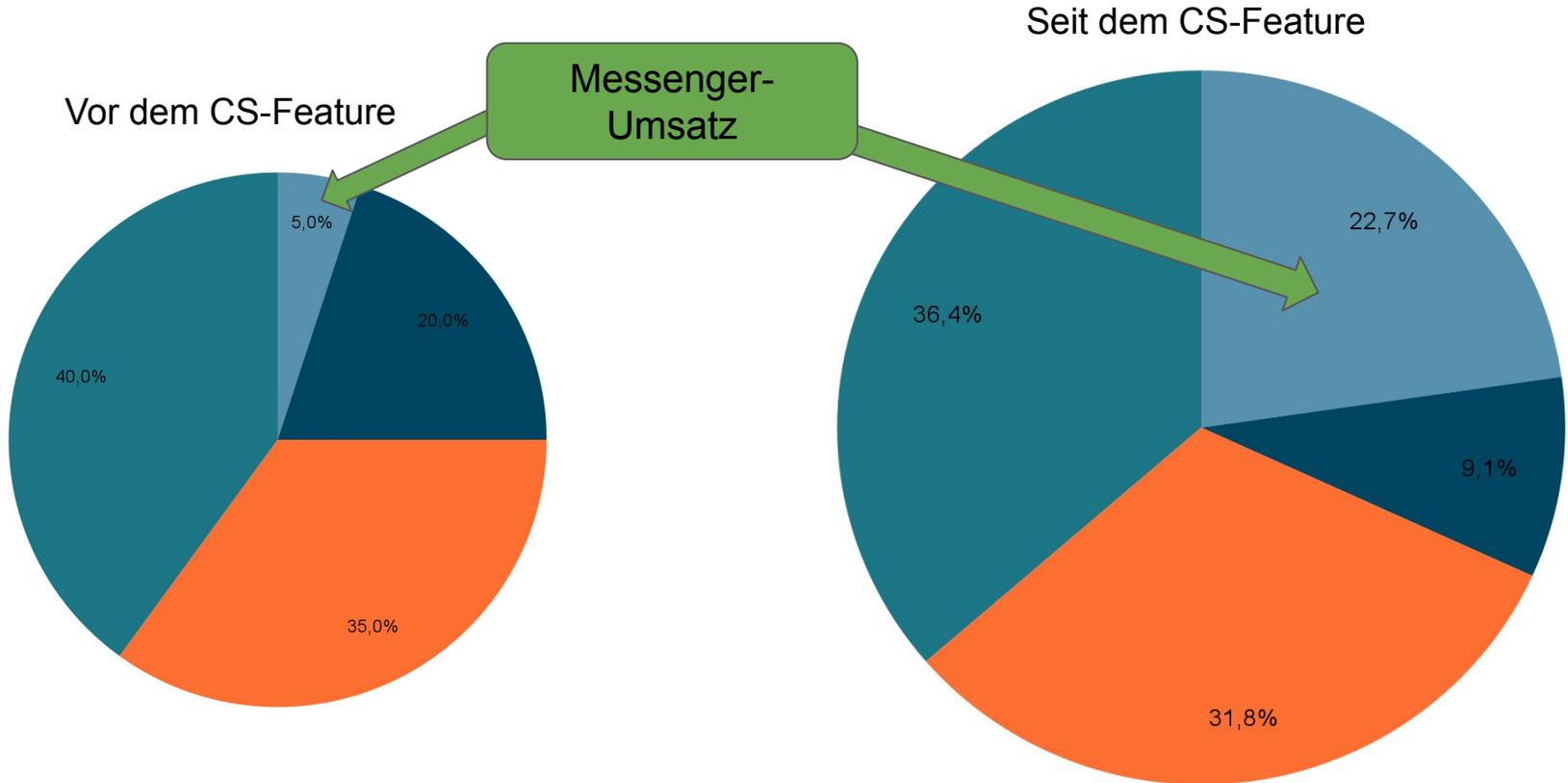


# Content-Verkauf via Messenger

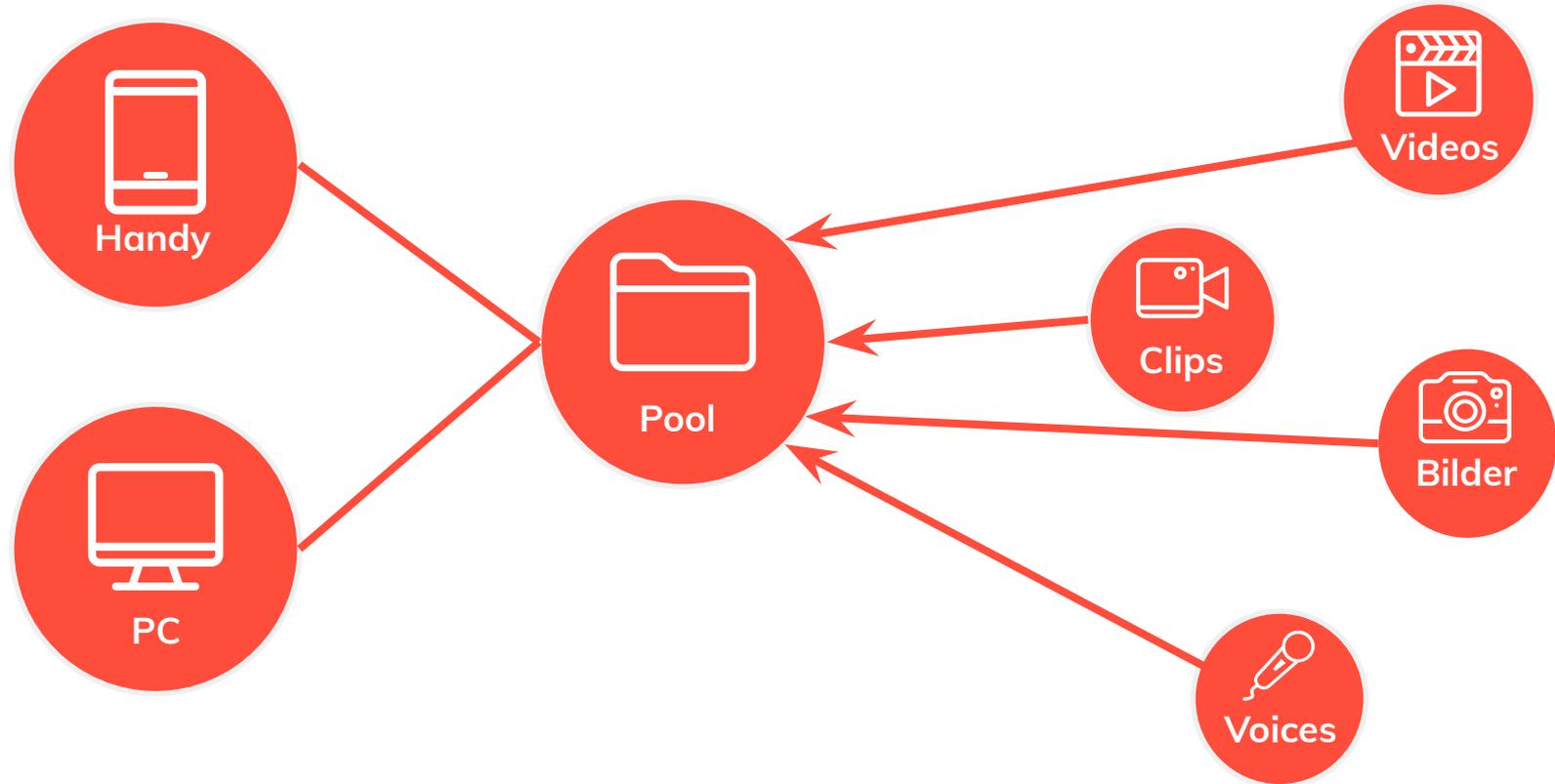


Best Practise

# Umsatzpotential



# Best Practise - Vorbereitung



# Best Practise - Beispiele

**Qualität ist das entscheidende Merkmal! Authentizität statt Massen-mailings**

**Und für Qualität kann man auch gehobene Preise verlangen.**

Geburtstagsgrüße

“Grade an dich  
gedacht...”

“Wie findest du mein  
neues Toy, Outfit,  
...?”

“Perfekt für einen geilen  
Sonntagmorgen im  
Bett..”

Wixxanleitungen

“Das gefällt dir doch  
bestimmt...”

Adventskalender  
Content

ASMR-Voice-Mail  
Dirty-Talk

Morgendlicher Gruß

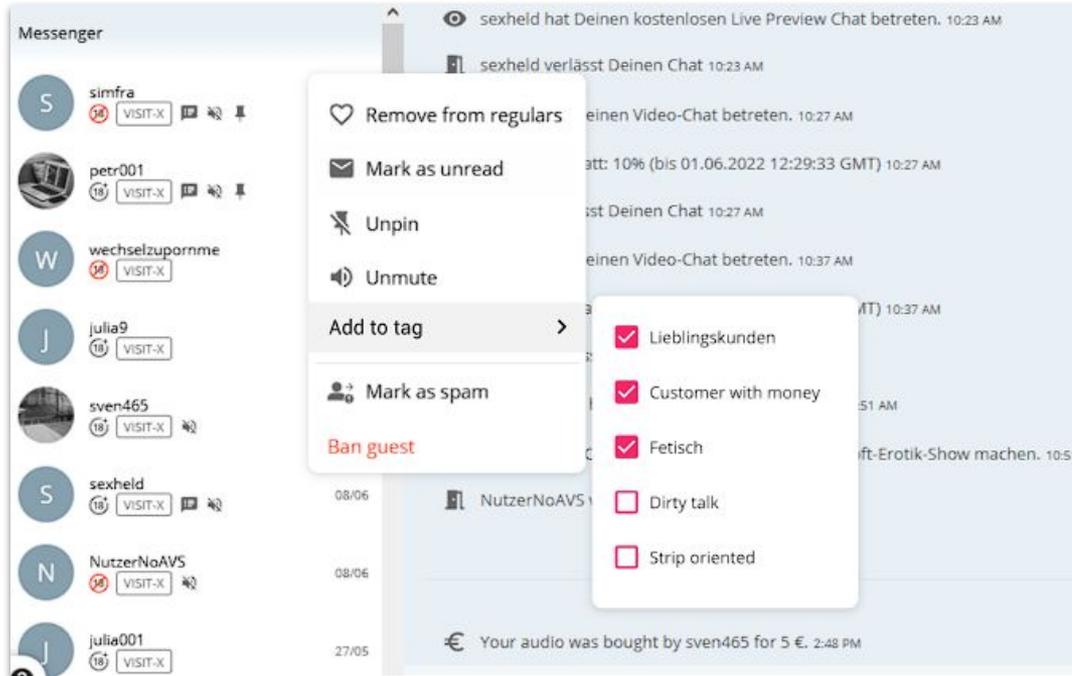
Behind the Scenes  
vom letzten Clip  
...link in den Shop

Deine  
Nikolausüberraschung

“Wünsch dir was...”

“Schau mal wo ich grade bin ;) ...”

# Ausblick - Tagging System



- Tagging-System zum Erstellen von Kundengruppen
- Optimierung der Kundenanzahl, die man gleichzeitig anschreiben kann
- “Besondere Kunden” direkt ansprechbar

Danke  
&  
viel Erfolg bei der Umsetzung

